

## Claves para vender piezas de oro con seguridad

- Degussa recomienda acudir a establecimientos acreditados por la London Bullion Market Association (LBMA) y optar por el cobro a través de transferencia bancaria debido a la crisis sanitaria

**Madrid, 1 de junio de 2020.** Degussa, la compañía de referencia en Europa en la comercialización de oro físico de inversión, ha elaborado una serie de recomendaciones para todas aquellas personas que quieran vender piezas de oro, una acción que se ha incrementado debido, por una parte, a la crisis económica consecuencia del COVID-19, y, por otra, al buen comportamiento del precio de este metal precioso, que lleva a sus poseedores a buscar beneficios. “Comprar joyas, monedas o lingotes de inversión, incluso de otros fabricantes, forma parte de nuestra actividad habitual y hemos detectado un incremento de vendedores desde la reapertura de nuestra tienda física, el pasado 13 de mayo”, explica Tomás Epeldegui, director de Degussa en España, quien también subraya la importancia de estas operaciones, “dado que hay que tener en cuenta que un tercio de la demanda de oro de todo el mundo se cubre con el reciclado”.

Degussa cuenta con un equipo de larga trayectoria en el sector y con modernos medios técnicos para el análisis y tasado de las piezas que les llegan, lo que hace que las transacciones sean “sencillas, directas y seguras”, según su director. Las joyas y otros objetos de oro antiguo y plata se pagan a precio de mercado, según marquen las cotizaciones diarias.

Teniendo en cuenta la experiencia de su empresa, Tomás Epeldegui considera que siempre que se vaya a vender alguna pieza de oro hay que tener en cuenta:

- En primer lugar, informarse y elegir una empresa acreditada para obtener un precio justo.
- Es aconsejable que disponga de la homologación de la London Bullion Market Association (LBMA), la asociación de profesionales del mercado que operan con oro y plata más importante del mundo.
- Consultar las cotizaciones de referencia internacional del oro (cotiza casi las 24 horas al día de lunes a viernes), por ejemplo, en la página web de Degussa, donde se actualiza cada cinco minutos.
- Acudir al establecimiento con el DNI, pasaporte (en caso de extranjeros) o NIE en caso de extranjeros residentes, ya que se exigirá la identificación del propietario de las piezas que se quieren vender.
- El importe máximo que se le puede abonar en metálico al vendedor es de 2.500 euros, tal como marca la ley. A partir de esa cantidad, el pago se realiza a través de una transferencia bancaria. No obstante, y debido a la crisis sanitaria que estamos viviendo, en Degussa recomiendan que en estos momentos siempre se opte por la transferencia bancaria, para lo que conviene

llevar un justificante/acreditación de ser titular de la cuenta (justificante de titularidad de cuenta).

Degussa ha obtenido los mejores resultados en los test de compradores de oro del periódico alemán *Frankfurter Rundschau*. Y, además, cuenta con la acreditación de la citada LBMA.

#### **Sobre Degussa Goldhandel**

Degussa Goldhandel GmbH se fundó en 2010 aunque sus orígenes se remontan a 1843 en Frankfurt, Alemania, cuando el Senado de esta ciudad arrendó la refinería de metales preciosos a Friedrich Ernst Roessler. Él fue quien pondría la primera piedra de lo que acabaría convirtiéndose en Degussa AG. Desde ese momento, Degussa, con central en Frankfurt, centra su actividad en los metales preciosos de inversión.

Con delegaciones en más de 14 ciudades del mundo, es la empresa de referencia en Europa en el comercio de Oro de Inversión y cada día asesora a miles de clientes. Lleva años ofreciendo confianza, transparencia y seguridad.

Degussa ofrece inversión en metales preciosos en forma de los clásicos lingotes de oro, plata, platino, paladio, rodio; monedas y artículos de regalo en oro y plata con el símbolo del sol y la luna.

Desde febrero de 2015 tiene presencia en Madrid, donde abre su nueva sede española. Ubicada al lado del Parque del Retiro, en la calle Velázquez 2, con casi 400 m2 de superficie, se convierte así en la más grande de la compañía.

Además de la comercialización de estos productos, Degussa ofrece, por un lado, el servicio de recompra de metales antiguos en forma de joyas, artículos de plata, lingotes y monedas de oro, plata, platino y paladio; y por otro, puede custodiar cualquier artículo, ya que posee cajas fuertes personales en alquiler.

Asimismo, cuenta con tienda online las 24 horas del día los siete días de la semana, ofreciendo precios actualizados continuamente a los mercados internacionales de metales preciosos.

#### **Para más información:**

##### **PROA COMUNICACIÓN**

Cristina García Alonso

[cristina.garcia@proacomunicacion.es](mailto:cristina.garcia@proacomunicacion.es)

Tel.:608 80 64 50/606 26 92 13